

会員の紹介

繁忙期で職人さんの手が足りない業者様や まだまだ余力のある会員様必見!の会員様同士の ビジネスマッチングサービスです

貴社のお仕事内容を会員の皆さまに広くご紹介するための貴社紹介情報を、会員限定閲覧ページに掲載いたします!

紹介ページを見た会員様から直接貴社にお問い合わせが入るので、ダイレクトにやり取りが可能です。

お仕事募集!業務提携先募集!などご要望の会員様はぜひ紹介ページの作成にお申してください。

なお、本サービスは紹介料をいただいております。



【サービスの流れ】

① 貴社のご紹介ページを作成

彩生館サイト内の**営業ノウハウページ**にて貴社のご紹介ページを作成いたします。

② 貴社のご紹介メールを配信

ご紹介ページに掲載の内容を全会員様宛てにメール配信いたします。

The screenshot displays a web page titled "他言無用! 秘 営業ノウハウ" (No other words! Secret Business Know-how). The page is for a sample company, "サンプル:株式会社〇〇〇〇" (Sample: Company 〇〇〇〇). It features a sidebar with a navigation menu including "トップカテゴリー" (Top Category), "彩生館 (会員限定FAQ)", "カスタムオーダー (会員限定FAQ)", "彩生活CLUB", "保険・緊急駆け付け", "集客", "販売システム", "業務提携", "競合対策", "運用効率化", and "お仕事募集 (順次掲載中!)" (Job Recruitment (Sequential Posting!)). The main content area shows a question "Q サンプル:株式会社〇〇〇〇 (サンプルページ) 株式会社〇〇〇〇様のご紹介ページ" and an answer "A 回答" (Answer) for "株式会社〇〇〇〇". The answer includes contact information: "【会社住所】東京都〇〇区〇丁目〇番地" and "【HP】<http://〇〇〇〇〇〇>". The page also shows a search bar, a "戻る" (Back) button, and a "印刷" (Print) button. The footer of the page reads "営業ノウハウページ<サンプル>" (Business Know-how Page <Sample>).

<お問い合わせ先>

メールにて右記窓口までお問い合わせください。

株式会社ColorsJapan

✉ info@colorsjapan.co.jp